

# 孟子的谈话技巧赏与析

——以《齐桓晋文之事》为例

□ 岳阳市十三中 柳小艳

有人说，世界上最难的事就是把自己的思想装进别人的脑袋。而孟子却成功地将“民为本，施仁政，崇教化”仁政思想装进了“霸道”的齐宣王的脑袋，这得益于孟子高超的谈话技巧，从《齐桓晋文之事》中可见一斑。

## 一、避实就虚，开门见山亮观点

众所周知，孟子见齐宣王的目的就是说服齐宣王弃“霸道”而行“王道”。孟子深知，如果直截了当地推行自己的政治主张，齐宣王定会勃然大怒，并将之驱逐出境。因此，当齐宣王要求孟子讲讲齐桓晋文称霸的事时，孟子巧妙地避开不谈，神情自然地说：“齐桓晋文的事情我不太清楚，如果一定要让我谈谈，那就谈谈王道吧。”

孟子真的不清楚吗？并非如此。齐桓公和晋文公都是“春秋五霸”之一，齐宣王问“桓文之事”的目的很明显，想和孟子探讨称霸天下的办法。如果孟子直接回答，必然会使话题与自己的政治主张背道而驰，很难说服齐王。因此他巧妙地采用了避实就虚战术，化被动为主动，引导齐宣王向自己的观点靠齐：“你是可以保民而王的！”这就是孟子对齐宣王的第一个攻心术。

## 二、以小见大，歌功颂德“套近乎”

孟子了解齐宣王曾“以羊易牛来衅钟”，于是敏锐地找到了话题切入点。齐宣王不清楚这与“保民而王”有何关系，而孟子早就想好了对策，说：“一个不忍看到牛被杀时瑟瑟发抖的样子的人就是一个有仁爱之心的人，如此一个有仁爱之心的人，就会保民，这是为王的基础。”一番话说得齐宣王心花怒放，“夫子言之，于心有感焉！”立马向孟子请教：“这种心思也符合行王道吗？”不愤不启，从这句话中可以看出，齐宣王已然认同了孟子的观点。这就是孟子的第二个攻心术，通过拉近与齐宣王的距离，取得齐

宣王的信任。

## 三、委婉含蓄，用比喻剥丝抽茧

孟子认为：“推恩足以保四海，不推恩无以保妻子”，用两组比喻说明道理，一组是力举百钧却不举一羽，一组是明察秋毫却不见舆薪。这表明齐宣王恩及禽兽，功却不至百姓，是“不为”而非“不能”。那这两者到底有何区别呢？孟子举例：“携太山以超北海”为“不能”；“为长者折枝”为“不为”。“为”和“不为”的区别已赫然在前，到底怎么做，“唯君度之”。此时齐宣王已对孟子的话深信不疑。不等齐宣王回过神来，孟子就开始步步紧逼，直指：“兴甲兵，危士臣，构怨于诸侯然后快于心与？”逼得齐宣王连连解释自己的真实目的——“求大欲！”当齐宣王不想谈他的“大欲”时，孟子又佯装不知，继而提出一系列的问题：难道您的大欲是为了“肥甘”“轻暖”“采色”“声音”“便嬖”？

## 四、请君入瓮，直击要害“等风来”

齐宣王入瓮之后，孟子又以缘木求鱼的方法帮他分析“霸道”的害处。其后，告诉齐宣王，现如今齐国只能“反其本”，行“王道”，否则就如以邹敌楚，自取灭亡。最后描绘出生动美丽的政治蓝图：“天下仕者皆欲立于王之朝，耕者皆欲耕于王之野，商贾皆欲藏于王之市，行旅皆欲出于王之途，天下之欲疾其君者，皆欲赴愬于王。”果然，齐宣王说：“吾惛，不能进于是矣，愿夫子辅吾志，明以教我，我虽不敏，请尝试之！”此时，孟子已在心理上慑服齐宣王，可以大谈“王道”的具体措施了。

孟子的这篇谈话欲擒故纵，反复诘难，灵活地运用了逻辑推理的技巧，表现了缜密纯熟的论辩技巧。